

SUMARIO ANALÍTICO

Fernando ALONSO y José Luis CENDEJAS

“Integración monetaria y financiera en el periodo de crisis: Los diferenciales de deuda como instrumentos de medida”

Revista de Economía Mundial 31, 2011, pp. 21-48

El artículo presenta la evolución en el proceso de convergencia de los mercados financieros europeos y los efectos que sobre la integración financiera ha tenido la reciente crisis. El principal asunto estudiado es la relevancia del coeficiente beta definido por el Banco Central Europeo. La divergente evolución en la integración de los mercados de deuda pública y el comportamiento de los spreads de deuda como indicadores del riesgo se ha manifestado en su más dura versión bajo el entorno actual. El periodo de crisis ha llevado a la divergencia financiera en la UE.

Isabel CARRILLO y Juan Ignacio PULIDO

“Análisis del papel de los organismos financieros internacionales en la financiación del turismo”

Revista de Economía Mundial 31, 2011, pp. 49-76

En general, se viene asumiendo el potencial del turismo como impulsor del desarrollo económico. De hecho, los organismos financieros internacionales financian la puesta en marcha de proyectos turísticos con el fin de contribuir al desarrollo económico de los países menos avanzados y, con ello, conseguir sus objetivos de reducción de la pobreza y mejora de la calidad de vida de sus gentes. Sin embargo, la realidad es que muchos de estos proyectos no alcanzan las expectativas generadas. El objetivo de esta investigación es doble: conocer las principales características de estos organismos y, sobre todo, su papel en la financiación de la actividad turística e identificar el tipo de financiación canalizada por estos organismos hacia proyectos de desarrollo turístico, así como los principales instrumentos financieros utilizados, los criterios que guían la concesión de la misma e, incluso, su

distribución geográfica. Se parte del convencimiento de que estos organismos se equivocan en el tratamiento concedido al turismo en su financiación, lo que les impide aprovechar todo el potencial de esta actividad económica para la consecución de sus objetivos.

Artur COLOM

“Recursos naturales y desarrollo en el Chad: ¿maldición de los recursos o inserción periférica?”

Revista de Economía Mundial 31, 2011, pp. 77-109

El significativo incremento de las inversiones extranjeras en el sector extractivo africano en la última década, ha hecho renacer el debate acerca de los efectos sobre el desarrollo de las rentas generadas por este sector. Desde la teoría de la maldición de los recursos se argumenta que los efectos negativos de estas rentas sobre el desarrollo tienen que ver básicamente con disfunciones internas, soslayando los elementos y actores externos que dan forma e influyen en éstas. El caso del Chad, país productor de petróleo desde 2003 con el apoyo del Banco Mundial, es presentado y analizado en este artículo, llegando a la conclusión de que el análisis de la inserción periférica es crucial para comprender las disfunciones generadas por la renta petrolera en el país.

Sara FERNÁNDEZ LÓPEZ, Milagros VIVEL BÚA, Luis OTERO GONZÁLEZ y David RODEIRO PAZOS

“El ahorro para la jubilación en la UE: Un análisis de sus determinantes”

Revista de Economía Mundial 31, 2011, pp. 111-135

El propósito de este trabajo es analizar los factores que determinan el ahorro para la jubilación para una muestra de 4.526 individuos de 8 países europeos. Los resultados muestran que, aunque el porcentaje de ahorradores para la jubilación varía ampliamente entre países, los determinantes de esta decisión son bastante similares. De hecho, ahorrar para la jubilación está positivamente relacionado con la edad, los conocimientos financieros, el nivel de ingresos, la categoría laboral y la tradición ahorradora del individuo.

Mónica GARCÍA OCHOA, Nuria BAJO DAVÓ y María Luisa BLÁZQUEZ DE LA HERA

“La innovación tecnológica como variable determinante en la competitividad de los países”

Revista de Economía Mundial 31, 2011, pp. 137-166

El presente trabajo lleva a cabo un análisis sobre la existencia y características de *clusters* de innovación tecnológica en 57 economías del mundo, estudiando

al mismo tiempo si la pertenencia a un grupo o *cluster*, explica las diferencias de competitividad entre dichas economías.

Para ello, se ha realizado un estudio empírico que se apoya en los indicadores de innovación tecnológica publicados en el Global Competitiveness Report (CGR) 2009-2010 (WEF, 2009) y en el Índice de Competitividad que elabora el International Institute for Management Development (IMD, 2010). Los resultados muestran la existencia de cinco grupos de países caracterizados por diferentes niveles de innovación tecnológica y de competitividad.

En segundo lugar, se realiza un análisis de regresión para examinar la relación entre las variables de innovación tecnológica y la variable de competitividad, los resultados revelan que dicha relación es positiva.

Cristian RABANAL

“Análisis de la convergencia económica internacional en el período 1950-2009”

Revista de Economía Mundial 31, 2011, pp. 167-197

En este trabajo se estudia la convergencia entre países para el período 1950-2009. El abordaje se lleva a cabo desde una perspectiva comparativa entre el modelo β -convergencia incondicional – clásico y con reconocimiento de dependencia espacial – y el enfoque sugerido por Quah.

Los resultados sobre el período de convergencia varían según el método empleado. No obstante, la principal diferencia se encuentra sobre los países para los que se encuentra convergencia. Mientras en las regresiones *a la Barro*, la convergencia se torna más evidente para sub muestras que van considerando países que parten con dotaciones de renta inicial más elevadas, en el procedimiento de Quah la tendencia a converger es generalizada e independiente del punto de partida de cada país.

Óscar RODIL y Vicente MENEZES

“La crisis financiera global en perspectiva: génesis y factores determinantes”

Revista de Economía Mundial 31, 2011, pp. 199-226

La crisis financiera representa el más grave colapso económico surgido desde la Gran Depresión de los años 30. Originalmente denominada crisis *subprime*, en referencia a los problemas producidos en la financiación del mercado inmobiliario estadounidense, acabó por transformarse en una crisis sistémica de carácter global. A pesar de ser catalogada como crisis financiera, representa más que eso. No hay crisis que no venga motivada por desajustes cometidos en el pasado; pero ¿cuáles han sido las desviaciones que condujeron a una crisis financiera de estas proporciones? Las respuestas no son simples, a falta de un análisis más profundo. En este sentido, se realiza un análisis sistemático de la

génesis de la crisis así como una revisión crítica de los factores determinantes; sugiriendo, desde un punto de vista metodológico, la pertinencia de diferenciar entre los factores inmediatos y los factores estructurales que han conducido a la manifestación de la crisis global actual.

Mercé SALA RÍOS, Teresa TORRES SOLÉ, Dolors MÁRQUEZ CEBRIÁN y Pilar MUÑOZ GRÀCIA

“Un análisis de la asimetría de las fluctuaciones cíclicas entre los nuevos miembros de la UE y la UEM-12”

Revista de Economía Mundial 31, 2011, pp. 227-260

El trabajo analiza las fluctuaciones cíclicas de los nuevos miembros de la UE (PECES) en relación con las de la zona euro. El principal objetivo es averiguar si en las etapas iniciales de la liberalización del comercio e integración europea (2004-2006) los mejores resultados en la correlación de los ciclos entre los PECES y la zona euro se corresponden con los mejores resultados en las variables que según la literatura, muestran una relación más robusta con la simetría de las perturbaciones sobre la producción. Los resultados muestran que en general, la sincronización en los ciclos viene unida a una mayor intensidad comercial, especialmente de carácter intra-industrial, una menor especialización productiva, y una mayor coordinación en las principales políticas macroeconómicas.

Patxi ZABALO

“América Latina ante las demandas inversor-Estado”

Revista de Economía Mundial 31, 2011, pp. 261-296

Este artículo estudia las demandas presentadas por empresas multinacionales contra estados latinoamericanos en instancias internacionales de arbitraje. Como esas demandas derivan de la suscripción de numerosos acuerdos internacionales sobre inversión, se plantean los límites que para la puesta en práctica de estrategias de desarrollo suponen dichos acuerdos. Luego se repasan las respuestas dadas por varios países de la región a fin de superar el obstáculo que esas demandas suponen, considerándolas insuficientes. Como alternativa, se propone retomar la doctrina Calvo, recuperando la soberanía jurisdiccional de cada estado.