

SUMARIO ANALÍTICO

Miguel CARRERA TROYANO y Rafael DOMÍNGUEZ MARTÍN

“Reducción de la pobreza en Brasil y México. Crecimiento, desigualdad y políticas públicas”

Revista de Economía Mundial 45, 2017, pp. 23-42

Este trabajo compara los resultados en reducción de la pobreza obtenidos por Brasil y México entre 1990 y 2013 y pone de manifiesto la gran diferencia existente entre las importantes caídas en Brasil y los muy limitados resultados en México. El trabajo explica las diferencias de estos resultados prestando atención a la interacción entre crecimiento y equidad y a las políticas públicas desarrolladas por los dos países. De este modo, la mayor apertura de México le hizo más sensible a choques externos (el financiero de 1995 y el de la crisis de Estados Unidos en 2008), además, la emergencia de China como gran potencia global tuvo un impacto negativo sobre México y beneficioso sobre Brasil. Por otro lado, también son diferentes las políticas de mercado de trabajo (reflejadas en la evolución del salario mínimo) y en el Estado de Bienestar, mucho menos desarrollado y generoso en México que en Brasil.

Marco Antonio CRUZ MORATO, Antonio GARCÍA LIZANA y Josefa GARCÍA MESTANZA

“El impacto de la exclusión social sobre el crecimiento económico en la Unión Europea”

Revista de Economía Mundial 45, 2017, pp. 43-64

El objetivo de este artículo es verificar que la presencia de pobreza y exclusión social en la Unión Europea supone una limitación que afecta a los niveles de crecimiento económico, impidiendo alcanzar, no ya el ansiado “crecimiento económico integrador” perseguido por las instituciones eurocomunitarias; sino el crecimiento económico en sí, planteado en términos convencionales. Para ello, tras la fundamentación teórica basada en las ideas de grandes economistas como Keynes o Myrdal, se analizarán diversos contrastes empíricos realizados, usándose distintos indicadores y en momentos diferentes, verificándose dicha relación. Con unos niveles de pobreza y exclusión social que han crecido en la UE durante la difícil eta-

pa que estamos atravesando, los resultados de esta investigación pueden resultar de gran interés también para el ámbito de la recomendación de políticas públicas.

Maria TERESA FERNÁNDEZ NÚÑEZ, María MAESSO CORRAL y Miguel Angel MÁRQUEZ PANIAGUA

“El papel de inputs importados e IDE en el crecimiento económico: evidencia para economías emergentes y avanzadas”

Revista de Economía Mundial 45, 2017, pp. 65-86

El papel de los inputs importados (bienes intermedios y de capital) y la inversión extranjera directa (IDE) en el crecimiento económico como mecanismos de transferencia internacional de tecnología ha sido resaltado en diferentes modelos de crecimiento. Sin embargo, la evidencia empírica relativa al impacto conjunto de ambas, inputs importados e IDE sobre el crecimiento económico es aún escasa. El principal objetivo de este artículo es proporcionar evidencia empírica sobre los efectos de estas variables como canales de difusión internacional de tecnología. En este contexto, el estudio capta las diferentes respuestas en el crecimiento económico cuando se consideran dos grupos diferentes de países separadamente, emergentes y avanzados. Nuestros resultados revelan diferentes respuestas en el crecimiento económico de países emergentes y avanzados. De los resultados empíricos pueden derivarse algunas importantes recomendaciones de política económica.

Elena VILLAR RUBIO, José Manuel QUESADA RUBIO y Valentín MOLINA MORENO

“Esfuerzo fiscal medioambiental: Convergencia espacial de la política económica en materia fiscal”

Revista de Economía Mundial 45, 2017, pp. 87-100

El esfuerzo fiscal medioambiental, en comparación con la presión fiscal medioambiental, constituye un parámetro mucho más preciso para medir el sacrificio medioambiental que realizan los países, ya que introduce como variable de análisis el PIB per cápita. Este trabajo se centra en el análisis de la convergencia en esfuerzo fiscal medioambiental entre los países integrantes de la UE-15 para el período 1987-2008, empleándose para ello las técnicas de sigma, beta y gamma convergencia. De forma complementaria se lleva a cabo un estudio de autocorrelación espacial con el fin de determinar si la proximidad geográfica de los países influye en un esfuerzo fiscal medioambiental semejante.

María-Jesús GUTIÉRREZ PEDRERO y Miguel-Angel TARANCÓN MORÁN
“Evaluación del nivel de eficiencia productiva de los países de la UE: un enfoque intersectorial”

Revista de Economía Mundial 45, 2017, pp. 101-120

Este artículo propone la medición del grado de eficiencia de un sistema productivo mediante un enfoque basado en el concepto de Tasa de Crecimiento Uniforme de la Economía. Esta tasa se obtiene a partir del autovalor dominante de la matriz de coeficientes técnicos de la tabla input-output del país analizado. A su vez, el autovector derecho asociado a dicho autovalor indica la importancia de los diferentes sectores económicos en términos de su influencia sobre el nivel de eficiencia productiva del sistema. La metodología es aplicada al caso de los países pertenecientes a la Unión Europea.

Michał BRZOZOWSKI y Grzegorz TCHOREK
“El efecto euro y las inversiones extranjeras directas salientes”

Revista de Economía Mundial 45, 2017, pp. 121-142

El «efecto euro» es un fenómeno importante en el debate sobre los efectos de la integración monetaria en Europa. Si bien en la literatura existente los efectos de la adopción del euro generalmente se analizan sobre la base de datos de comercio, el propósito principal del artículo es comprobar si el efecto euro puede también afectar a las inversiones extranjeras directas salientes en los países de la OCDE.

Usando el método «diferencias en diferencias» y el modelo gravitacional ajustado al muestreo y el problema de la heterogeneidad de las empresas, examinamos los efectos del euro sobre las inversiones directas salientes en los años 1985-2012. Nuestros resultados sugieren que el efecto euro es positivo, pero no invariable en el tiempo. Fue más fuerte en los años 2003-2005 y 2010-2011. El efecto euro desapareció en los años 2006-2007 y la introducción de la moneda común era irrelevante en poco tiempo después de su introducción y durante la crisis financiera mundial.

Carmen TRUEBA y Lorena REMUZGO
“Evolución de la desigualdad en América Latina (1980-2014): un enfoque multidimensional más allá del ingreso”

Revista de Economía Mundial 45, 2017, pp. 143-160

América Latina es la región con mayor desigualdad en términos de renta. Tal es así, que el Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) viene mostrando en los últimos años su preocupación por el obstáculo que supone la desigualdad para el desarrollo humano de esta región. En este sentido, uno de los mensajes más importantes en los que se centra este organismo en el

informe que lanzará a principios del año 2016 es el desarrollo más allá del ingreso, pues un mayor crecimiento económico no conduce necesariamente a la consecución de un mayor progreso social. En este trabajo planteamos un enfoque multidimensional novedoso para el estudio de la desigualdad en el bienestar, en términos de las componentes del Índice de Desarrollo Humano del PNUD –salud, educación y renta– en el periodo 1980-2014. Para ello, recurrimos a los índices de desigualdad multidimensional propuestos por Masoumi (1986), los cuales permiten analizar las componentes de desigualdad inter e intrarregional.

Iliana OLIVIÉ y Aitor PÉREZ

“Micro cuento de un *trade-off*: Cambio estructural versus equilibrio de balanza de pagos en un proyecto de inversión egipcia en Argelia”

Revista de Economía Mundial 45, 2017, pp. 161-188

Las economías ricas en recursos naturales pueden verse atrapadas en un dilema: dar prioridad a los procesos de cambio estructural o de preservar el equilibrio de la balanza de pagos. El objetivo, presente en diversas estrategias de desarrollo nacionales, de diversificar la estructura productiva puede pasar por la atracción de proyectos de inversión extranjera directa con un impacto negativo en las exportaciones netas –llevando por lo tanto a déficits por cuenta corriente y una necesidad creciente de financiación exterior. Este artículo analiza este *trade-off* macroeconómico mediante el caso particular de una inversión directa egipcia en Argelia, en una empresa de manufactura de cableado. El estudio de caso sigue una metodología, previamente elaborada, para el análisis de los efectos en desarrollo de la inversión directa extranjera (IDE).