

SUMARIO ANALÍTICO

Carmen DÍAZ ROLDÁN

“Las perturbaciones macroeconómicas en Latinoamérica: implicaciones en los procesos de integración económica y monetaria”

Revista de Economía Mundial 42, 2016, pp. 19-42

En este trabajo, estudiaremos la naturaleza de las perturbaciones que han sufrido los países Latinoamericanos (concretamente, CAN, Mercosur y Asociados) en dos periodos diferenciados: el anterior a la crisis económica desencadenada a finales de 2007 y el periodo posterior. Seguiremos el enfoque de Cohen y Wyplosz (1989) para analizar el carácter y la temporalidad de las perturbaciones que han afectado al PIB de dichos países. Nuestro objetivo último será determinar cuál ha sido el alcance de las perturbaciones, sus repercusiones en los procesos de integración y desarrollo económico, así como las implicaciones de cara a la eventual formación de una unión monetaria.

Pawel GAJEWSKI

“Los márgenes soberanos y el comportamiento del mercado financiero antes y durante de la crisis”

Revista de Economía Mundial 42, 2016, pp. 43-66

Este trabajo tiene por objeto arrojar luz sobre los mecanismos de fijación de precios de bonos soberanos de los países de la UEM en los mercados financieros. Empleando el estimador Aumentado Medio del Grupo (Augmented Mean Group - AMG), nos encontramos grandes cambios en términos de las variables subyacentes del riesgo soberano. Desde 2009, los fundamentos macroeconómicos y fiscales han comenzado a desempeñar un papel más importante, pero sólo aquellos que captan la evolución de la demanda interna. Por el contrario, la competitividad de precios parece menos importante. La segunda conclusión radica en la actitud invertida hacia los desequilibrios del sector bancario, cuando se compara con el período anterior. En este sentido, uno de los problemas abordados se refiere al horizonte de las variables macroeconómicas y fiscales proyectadas tomadas en cuenta. El artículo presenta pruebas de que los mercados financieros se han vuelto más miopes

y comenzaron a confiar en los pronósticos a corto plazo, mientras que habían tendido a abarcar horizontes de pronóstico a más largo plazo antes de la crisis.

José Luis GARCÍA HIDALGO, Luis PALMA MARTOS y Alfonso LÓPEZ-ESCOBAR ANGUIANO

“La estrategia multilateral para la política de competencia internacional. Una propuesta sobre los *hard core cartels*”

Revista de Economía Mundial 42, 2016, pp. 67-88

El presente trabajo aborda la problemática de la política de competencia internacional bajo el prisma de la solución multilateral. A partir de la inconsistencia que supone la regulación nacional para mercados globales, y dada la resistencia de los estados a ceder soberanía en el ámbito de la política de competencia, exploramos cómo podría configurarse un organismo internacional para la detección e investigación de la única práctica restrictiva para la que existe consenso inter-jurisdiccional sobre sus efectos dañinos para la economía: los *hard core cartels*. En concreto, planteamos la creación de un Servicio de Investigación internacional y analizamos el modo en que éste desempeñaría sus funciones en la práctica.

Carles MANERA, Ferran NAVINÉS BADAL y Javier FRANCONETTI MANCHADO
“Distribución de la renta, beneficio y desigualdad: una aplicación a la historia económica de Estados Unidos, 1910-2010”

Revista de Economía Mundial 42, 2016, pp. 89-108

El trabajo analiza los ciclos económicos de Estados Unidos en el período 1910-2010, a partir de la evolución de la distribución de la renta y de las desigualdades sociales y su influencia sobre la tasa de beneficio. La investigación se desarrolla a partir de los registros de la contabilidad nacional de la economía norteamericana. Se plantea un objetivo básico: el análisis de la evolución en la distribución de la renta desde la observación de la tasa de beneficio. El estudio refuerza las conclusiones de la investigación de Thomas Piketty, con fuentes diferentes: una disminución de la participación salarial en la renta nacional y un aumento de las desigualdades sociales. Esto puede explicarse como una tendencia desplegada por el capital para mantener la tasa de beneficio que, al no poder corregir la tendencia decreciente en la productividad del capital, ha reforzado la explotación del factor trabajo.

Ignacio José MIÑAMBRES GARCÍA

“La internacionalización del capital japonés y su liderazgo regional en el Sudeste Asiático”

Revista de Economía Mundial 42, 2016, pp. 109-128

Tras mantener un perfil bajo en los años 90, Japón se reafirmó internacionalmente después de la crisis financiera asiática y proyectó su capital de nuevo al resto de Asia al mismo tiempo que afrontaba la emergencia de China como un nuevo competidor por el liderazgo regional. En este artículo analizamos la influencia de los intereses de política exterior del gobierno japonés en su inversión extranjera directa y defendemos que las ambiciones políticas de liderazgo regional han jugado un importante papel en las decisiones de inversión en el exterior de las empresas niponas. Esto ha dado lugar a una internacionalización caracterizada por un gran peso de la IED estratégica en países en desarrollo, la adopción temprana de la externalización al extranjero en redes horizontales de producción, así como un constante retorno al sudeste asiático como el área natural de expansión del capital japonés.

Federico STEINBERG

“Implicaciones de una Eurozona alemanizada para el Sistema Monetario Internacional”

Revista de Economía Mundial 42, 2016, pp. 129-148

Este artículo analiza las implicaciones para el Sistema Monetario Internacional (SMI) de una zona euro (ZE) alemanizada. Desde el principio de la crisis en la ZE, un nuevo eje Berlín-Frankfurt está liderando la reforma de la gobernanza de la ZE. Pero, al hacerlo, está alemanizando las economías de la periferia. Si este proceso se completa con éxito, la ZE se convertirá en un actor mucho más importante en el SMI y el euro será más atractivo para los inversores internacionales. Sin embargo, es incierto si esta ZE reforzada será un factor de estabilidad o de inestabilidad en el SMI. Por una parte, una zona euro alemanizada podría tener un superávit estructural por cuenta corriente, lo que tendría un problemático efecto deflacionario sobre la economía mundial. Por otra parte, esta nueva ZE será más proclive a regular los mercados financieros (siguiendo la tradición ordoliberal alemana) y, en cierta medida, a coordinar los tipos de cambio. Por último, no es posible anticipar en qué medida la ZE estaría dispuesta a promover políticamente el uso internacional del euro.

Sergio TEZANOS VÁZQUEZ y Ainoa QUIÑONES MONTELLANO

“Progresividad en la financiación de la ayuda europea al desarrollo (o por qué la Unión Europea debería sustituir la meta del 0,7)”

Revista de Economía Mundial 42, 2016, pp. 149-168

La Unión Europea (UE) es el principal financiador mundial de Ayuda Oficial al Desarrollo (AOD). La financiación bilateral de la ayuda europea es moderadamente progresiva, pero es discrecional, no respeta el compromiso internacional del 0,7 y es mejorable en términos de “justicia distributiva”. Este artículo analiza la progresividad de la AOD de los 19 países de la UE

que son donantes de la OCDE. Concebimos la AOD como un mecanismo fiscal que permite redistribuir el ingreso a escala global y proponemos un esquema progresivo capaz de fortalecer los incentivos para el cumplimiento de los compromisos internacionales de financiación de la AOD a través de una eficaz “presión entre pares” y un “contrato social” más creíble y justo entre los ciudadanos europeos.

Jose VILLAVERDE y Adolfo MAZA

“El impacto del TTIP en los países europeos: una evaluación ex-ante”

Revista de Economía Mundial 42, 2016, pp. 169-192

La UE y Estados Unidos están embarcados en conversaciones sobre lo que se llama el “Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP)”. Ha habido, hasta ahora, varios intentos de evaluar el impacto económico del TTIP, tanto a nivel europeo como para algún país en particular. Ninguno de estos estudios, sin embargo, presta atención al impacto del TTIP sobre cada país europeo, principal objetivo de este trabajo. De forma resumida, los principales resultados indican que los efectos del TTIP van a ser positivos aunque reducidos, y no van a estar distribuidos de forma equitativa. De forma más precisa, los países más desarrollados tienden a ser los que, potencialmente, experimentarán un mayor incremento en el comercio con Estados Unidos, por lo que resultarán más beneficiados que los países menos desarrollados. Siendo esto así, el TTIP incrementará (débilmente) las disparidades entre países.