

SUMARIO ANALÍTICO

Carlos BERSOZA

“Veinte años de la REM, veinte años de la economía mundial”

Revista de Economía Mundial 50, 2018, 31-44

En veinte años de la REM se han producido acontecimientos en la economía mundial importantes. Se describen los cambios más significativos que tuvieron lugar antes de esa fecha, de modo que 1999 ya se habían dado unos hechos que van a configurar la economía global en los siguientes veinte años, en los que destaca la crisis financiera de 2008. Esta crisis va a tener repercusiones importantes en los países afectados con consecuencias negativas para las clases medias y bajas. Los análisis teóricos que tratan de analizar las causas de esta crisis difieren. A su vez la desigualdad es uno de los grandes problemas de la economía mundial.

Manuela A. DE PAZ-BÁÑEZ, María José ASENSIO y Celia SÁNCHEZ-LÓPEZ

“Los datos en la investigación de Economía Mundial”

Revista de Economía Mundial 50, 2018, 45-64

En este trabajo mostramos los cambios más relevantes en la información cuantificable disponible para la investigación de la Economía Mundial. Tras una revisión histórica, se constata la emergencia de una nueva forma de entender la generación, análisis y publicación de datos e indicadores tradicionales, así como la proliferación de una nueva generación de índices complejos, en muchos casos aún en fase de conceptualización. Concluimos con una reflexión sobre los desafíos que investigadores y docentes debemos afrontar formando parte de este movimiento que puede conducir a una redefinición técnica y metodológica de la investigación y de la política económica mundial.

Federico CARRIL CACCIA y Juliette MILGRAM BALEIX

“IED procedente de países emergentes: motivaciones e impactos”

Revista de Economía mundial 50, 2018, 65-82

En la década pasada, el porcentaje de IED procedente de países en desarrollo aumentó drásticamente y modificó de forma sustancial la

economía mundial. Este artículo resume las aportaciones de la creciente bibliografía sobre las causas y consecuencias de la IED. Primero se revisan las teorías que explican la inversión extranjera de las multinacionales que se basan en la teoría convencional de la IED y la teoría institucional. También se incluyen las conclusiones que se extraen de los estudios empíricos. Posteriormente, se revisan los efectos esperados de la IED en los países receptores. También incluimos los resultados de los escasos estudios que han evaluado estas consecuencias recientemente. Se observa que el contexto institucional y económico del país emisor contribuye a las ventajas de la empresa y sus motivaciones para invertir en el extranjero, así como la elección del destino y finalmente el impacto de la inversión. Gracias a los estudios recientes se pueden entender mejor las motivaciones y las decisiones sobre la localización, aunque se necesita más investigación para clarificar el resto del proceso, lo cual supone una prometedora área de investigación. En particular, los estudios se podrían dirigir en varias direcciones, lo que permitiría mejorar las políticas de promoción tanto en el Norte como en el Sur.

Josep LLADÓS-MASLLORENS, Antoni MESEGUER-ARTOLA y Jordi VILASECA-REQUENA

“¿Dónde emigraron los mejores empleos? El impacto laboral de las cadenas globales de valor y el cambio tecnológico”

Revista de Economía Mundial 50, 2018, 83-106

La fragmentación internacional de la producción es un elemento característico de la profunda transformación experimentada por la economía mundial en las décadas recientes. Este proceso de creciente desintegración productiva está estrechamente relacionado con un cambio tecnológico digital que abre una nueva etapa de globalización económica. En este contexto, comprender las diferencias en las pautas distributivas y de especialización entre las economías emergentes y las más avanzadas que participan en las cadenas globales de valor se convierte en objeto de estudio relevante. A partir de la información proporcionada por el proyecto WIOD se ha analizado la evolución del valor añadido generado, el comportamiento de la productividad, la formación de capital y su impacto en el nivel y la estructura del empleo. Los resultados obtenidos nos muestran como la aceleración del progreso tecnológico ha inducido una sensible modificación de las tecnologías de producción, cambios de liderazgo en la capacidad de generación y retención de valor añadido, un protagonismo creciente de las rentas de capital y una asimetría en las oportunidades de empleo y la estructura salarial en función de la cualificación laboral.

Koldo UNCETA y Jorge GUTIÉRREZ

“La cooperación internacional y los debates sobre desarrollo: las penurias de la teoría frente a la magia de las agendas”

Revista de Economía Mundial 50, 2018, 106-126

La Cooperación al Desarrollo nació en un contexto en el que, además de un claro respaldo social y político, suponía un aporte coherente en el marco de la Teoría del Desarrollo. Sin embargo, a partir de los 80, con el auge de las ideas neoliberales, los debates sobre el desarrollo, y el sistema de cooperación internacional y sus estrategias tomaron caminos diferentes. Actualmente, la definición y seguimiento de las *Agendas* se ha convertido en el centro del debate, con el consiguiente abandono de la perspectiva teórica e histórica, así como de la percepción tradicional del desarrollo como proceso de transformación de la realidad. La desconexión entre las ideas sobre desarrollo y la cooperación ha llevado a una situación de larga crisis de la cooperación, cuyo papel cada vez es menos claro. El artículo plantea la necesidad de retomar la relación entre la reflexión teórica sobre el desarrollo y las estrategias de cooperación, siguiendo un proceso de identificación de problemas, estudio de sus causas y consiguiente diseño de estrategias. La forma en que estos vínculos se construyan marcará las posibilidades de plantear alternativas acordes con los riesgos y retos que afrontamos.

Candelaria BARRIOS, Esther FLORES y M. Ángeles MARTÍNEZ

“Capacidades tecnológicas y patrones de convergencia en ingresos en Europa. Un análisis de clúster”

Revista de Economía Mundial 50, 2018, 129-152

Este trabajo analiza los patrones de convergencia entre países de la Unión Europea en términos de crecimiento económico y condiciones tecnológicas durante el periodo 1995-2013. Para estudiar la convergencia en renta real per cápita y en capacidades tecnológicas se emplea la metodología de Phillips-Sul (2007). En este estudio se consideran, de forma separada, ocho indicadores tecnológicos como variables aproximadas de la habilidad de innovación de los países y su capacidad de absorción. Los resultados apoyan la hipótesis de clubs de convergencia para la renta y para algunos de los indicadores relacionados con capacidad tecnológica y ofrecen una aproximación al papel que las capacidades tecnológicas podrían desempeñar en el proceso de convergencia en renta.

Rosa M^a JORDA-BORELL, Javier LÓPEZ OTERO y Gustavo CONTRERAS-CABRERA
“Factores que influyen en la adopción de innovaciones TIC a nivel de país. Aplicaciones del Modelo PLS_SEM”
Revista de Economía Mundial 50, 2018, 153-176

Esta investigación ha modelizado los factores que influyen en la adopción de innovaciones TIC en las empresas, hipotetizando una red de relaciones directas e indirectas de factores, (coherentes con el modelo TOE), que ejercen influencia en sí mismos y en la adopción de ICT. Las hipótesis se probaron utilizando una muestra de empresas con información agregada a escala de país, y estimadas mediante PLS-SEM. Los resultados concluyeron que la adopción de TIC se explica por el grado de globalización de los países, el acceso a las capacidades TIC en el país, debido a su papel transmisor de los efectos indirectos de los otros factores. La influencia indirecta resultó ser más importante que la directa.