

## SUMARIO ANALÍTICO

Vito TANZI

“Los desafíos del gravamen de las rentas altas”

*Revista de Economía Mundial* 37, 2014, pp. 23-40

Desde hace tres décadas, ha aumentado la desigualdad en la distribución de ingresos de varios países desarrollados, y en especial, los países anglosajones, en comparación con décadas anteriores. Se han aportado varias teorías que explican estos cambios. Este artículo se centra en la influencia que han tenido los cambios en la “arquitectura” de los impuestos a los ingresos. Estos cambios fueron promovidos mediante argumentos teóricos y estudios empíricos, presentados por economistas de alto nivel, que argumentaban que bajar impuestos, especialmente a aquellos que se encontraban en el nivel superior de ingresos, generaría efectos beneficiosos. Este artículo pone en cuestión algunos de estos argumentos y concluye que la bajada de impuestos a las rentas más altas ha sido determinante para el incremento de la desigualdad.

Jorge MARTINEZ-VAZQUEZ y Violeta VULOVIC

“Estructura impositiva en América Latina: efectos sobre la economía real”

*Revista de Economía Mundial* 37, 2014, pp. 41-73

En este trabajo revisamos la estructura de los sistemas impositivos en América Latina y analizamos su impacto sobre la economía real: crecimiento económico, estabilidad macroeconómica y redistribución de ingresos. Para el caso de América Latina observamos que una mayor dependencia de los impuestos directos ralentiza el crecimiento económico, siendo este efecto menor que en el “resto del mundo”. No obstante, a diferencia de en la mayoría de otros países, una mayor dependencia de los impuestos directos no parece ejercer influencia sobre la reducción de la inestabilidad económica o la desigualdad de los ingresos en la región.

Jesús FERREIRO APARICIO, Carlos Alberto CARRASCO y Carmen GOMEZ  
 “Convergencia en gasto público e implantación de un modelo único de finanzas públicas en la Unión Europea”  
*Revista de Economía Mundial* 37, 2014, pp. 75-102

El artículo analiza la convergencia de la composición del gasto público de los países de la Unión Europea. La novedad de este trabajo radica en el uso de técnicas diferentes a las tradicionales sigma y beta convergencia, en el uso de clasificaciones del gasto público económicas y funcionales y a dos medidas del tamaño del gasto público: como porcentaje del PIB y como porcentaje de gasto público total. Las pruebas no indican convergencia en la composición del gasto público, principalmente cuando éste se mide como porcentaje del gasto público total.

Soren BO NIELSEN  
 “Precios de transferencia: roles y regímenes”  
*Revista de Economía Mundial* 37, 2014, pp. 103-122

Frente a una evidencia mixta sobre las prácticas de precios de transferencia en las empresas multinacionales (EMNs) y actitudes cambiantes por parte de las autoridades tributarias, este trabajo explora cómo se pueden perseguir múltiples objetivos en precios de transferencia a través de cuatro regímenes diferentes. Una EMN tiene una subvención a la producción en un país, desde donde vende el bien localmente producido así como un subsidiario en las ventas en un segundo país. Este subsidiario entra en una competencia duopolística con un competidor local. La EMN tiene dos finalidades al establecer los precios de transferencia: delegación estratégica y minimización tributaria. En este trabajo examinamos en qué medida los cuatro regímenes de precios de transferencia contemplados permiten a la EMN lograr ambos objetivos. Como ninguno de los dos objetivos es descartado, los trade-offs son inevitables en distintos grados.

Antonio CALVO BERNARDINO y Irene MARTÍN DE VIDALES CARRASCO  
 “El rescate bancario: importancia y efectos sobre algunos sistemas financieros afectados”  
*Revista de Economía Mundial* 37, 2014, pp. 125-150

El objetivo de este artículo es realizar un análisis del impacto que ha tenido la grave crisis financiera que, desde finales de 2008, hace estragos sobre los sistemas crediticios de algunos de los países que han precisado un rescate para sus sistemas bancarios; en concreto, para España, Alemania, Irlanda, Islandia y Estados Unidos. Para ello, y después de exponer los principales mecanismos de ayuda utilizados en cada uno de ellos, así como su importancia

en el conjunto de sus economías, se presentarán los principales cambios que han sufrido sus sistemas bancarios, para lo cual se ha realizado un análisis de la evolución de algunos de sus datos económico-financieros más relevantes y de diversos indicadores de servicio bancario.

Ana Salomé GARCÍA MUÑOZ y Valentín SOLÍS ARIAS

“Comercio internacional: cadenas globales de valor. Una aproximación desde la teoría de redes”

*Revista de Economía Mundial* 37, 2014, pp. 151-180

A partir de técnicas derivadas de la Teoría de Redes, se evalúan las jerarquías y posiciones relativas que mantienen los países en las cadenas globales de valor que se pueden observar en el comercio bilateral en el periodo 2005-2009. Los procedimientos propuestos resuelven algunas limitaciones de las herramientas tradicionales del Análisis de Redes y permiten tratar explícitamente la asimetría y la doble contabilización que caracteriza el comercio internacional. Los métodos empleados establecen con criterios estadísticos la idoneidad de la aplicación de estructuras centro-periferia, usuales en este campo, e identifican con exactitud dichas estructuras. Los resultados obtenidos, muestran el papel central de Estados Unidos y Alemania en las cadenas globales de valor y el comportamiento de los diferentes niveles de intensidad tecnológica.

Encarnación MORAL-PAJARES y Francisca JIMÉNEZ JIMÉNEZ

“Migración en la UE-15: Factores de atracción y elección de destino”

*Revista de Economía Mundial* 37, 2014, pp. 181-200

En este artículo analizamos las dinámicas migratorias en la Unión Europea de los 15 durante la década 2000-2010 y su relación con las características del país de destino. Utilizando estadísticas de Eurostat, estimamos un modelo de datos de panel fijando los efectos del país y los años. Al igual que trabajos previos, encontramos que el ingreso per cápita y la disponibilidad de redes incrementan considerablemente la entrada de inmigrantes. Como factores destacables introducimos en nuestro análisis la estructura productiva y la política migratoria. Los resultados muestran que mientras la agricultura y la construcción ejercen un empuje considerable, las manufacturas reducen considerablemente la densidad migratoria. Finalmente, también observamos que la política migratoria influye de forma significativa sobre los flujos de inmigrantes.

Yoichi OIZUMI y Félix Fernando MUÑOZ PÉREZ  
 “Kaname Akamatsu el modelo de desarrollo industrial japonés”  
*Revista de Economía Mundial* 37, 2014, pp. 201-224

El modelo de desarrollo en cuña fue conceptualizado originalmente por Akamatsu como un modelo estratégico de desarrollo industrial para los países en vías de desarrollo. En los últimos años, esta estrategia ha sido asumida en gran medida por las economías de extremo oriente -fundamentalmente Corea del Sur y China. El modelo se centra en la interacción entre el comercio internacional, la inversión extranjera directa y el crecimiento económico basado en el desarrollo industrial. Sin embargo la obra de Akamatsu y sus discípulos es desconocida para muchos economistas –principalmente por estar la mayoría de la bibliografía en japonés. El objeto de este artículo es dar a conocer el valor y originalidad de la misma.

Francisco RODRÍGUEZ ORTIZ  
 “Alemania: un “modelo” de ajuste no extrapolable a Europa”  
*Revista de Economía Mundial* 37, 2014, pp. 225-247

La crisis que asola a Europa es una crisis estructural que señala los límites de un régimen de acumulación basado en una moderación salarial compensada por un abultado endeudamiento privado. La crisis ha revelado también que si se descarta la opción federal, los Estados miembros de la eurozona, producto de las debilidades de la integración monetaria, van a seguir estando sometidos individualmente a la restricción del equilibrio exterior, lo que resulta incongruente con la propia lógica de la integración. Proyectar a Alemania como modelo a seguir, aparte de ser inviable desde el punto de vista económico, aboca a Europa a un período prolongado de crecimiento lento que traba la propia consolidación fiscal. Ahora le incumbe a Alemania, país que más provecho ha extraído de la integración monetaria, asumir un liderazgo responsable e imprimir una orientación más expansiva a sus políticas para aliviar el peso del ajuste en la periferia. Ha llegado la hora de romper con la gobernanza económica restrictiva para encaminarse hacia un gobierno económico europeo.

Antonio SIANES CASTAÑO, M<sup>a</sup> Luz ORTEGA CARPIO y M<sup>a</sup> Rosa CORDÓN PEDREGOSA  
 “¿Puede la educación para el desarrollo promover una mayor coherencia de políticas para el desarrollo?”  
*Revista de Economía Mundial* 37, 2014, pp. 249-278

La Coherencia de Políticas para el Desarrollo (CPD) ha emergido en los últimos años como un elemento clave del sistema global de ayuda al desarrollo. Sin

embargo, no se han estudiado en profundidad las causas que contribuyen a su promoción. A fin de dilucidar si la Educación para el Desarrollo (ED) puede encontrarse entre estas causas, se realiza una revisión de la literatura experta sobre ambos conceptos y la posible relación entre ellos, que apunta a un posible papel de la ED como promotora de la CPD. Finalmente, para favorecer el desarrollo futuro de análisis estadísticos que corroboren esto, se realiza una revisión de los índices que hoy existen para evaluar el desempeño de cada país en ambas dimensiones.

