

SUMARIO ANALÍTICO

David MATESANZ GÓMEZ, Guadalupe FUGAROLAS ÁLVAREZ-UDE y Eduardo CANDAUDAP

“Balanza de pagos y crecimiento económico restringido. Una comparación entre la economía argentina y mexicana”

Revista de Economía Mundial 17, 2007, pp. 25-49

En las últimas cinco décadas la senda de crecimiento de México y Argentina viene a mostrar rasgos estructurales comunes: por un lado, ambos países registraron un crecimiento relativamente rápido antes de la crisis de la deuda en los ochenta a la par que, durante los noventa, intensas crisis económicas truncaron el crecimiento de este periodo; por otro lado, estas economías han mostrado especializaciones internacionales claramente disímiles aún cuando comparten una dinámica en su restricción de balanza de pagos similar. Este trabajo tiene por objetivo comparar las dinámicas de crecimiento de la economía mexicana y argentina en el periodo 1968-2003. Para ello, se utiliza el marco analítico del modelo de la restricción de balanza de pagos y, en particular, una versión de la popular Ley de Thirlwall (1979). Los resultados muestran la utilidad del modelo de restricción de balanza de pagos para explicar las dinámicas de crecimiento y las recientes crisis de ambos países.

Norberto GARCÍA

“Empleo y globalización en América Latina”

Revista de Economía Mundial 17, 2007, pp. 51-75

En 1975-93 tiene lugar la reorientación del crecimiento de la mayoría de los países de América Latina hacia economías abiertas, con menor intervención del Estado y liberalización de los mercados. No obstante, el crecimiento del empleo formal recién alcanza el ritmo registrado en 1950-80, durante el auge de origen externo de 2002-06 –excepto en Chile y Costa Rica, que son las dos únicas experiencias exitosas que logran superar ese registro antes del auge. A pesar del auge externo, hacia el 2005 la proporción de informalidad alcanzaba

entre un 40 a 65 por ciento del empleo urbano, según los países, excepto los dos antes mencionados. Esas cifras son muy superiores a las registradas en 1980 en todos los países. Este rasgo estilizado, que caracteriza a la mayoría de los países latinoamericanos, contribuye a explicar por qué una fracción muy significativa de la población no participa de los beneficios del crecimiento económico, con las implicancias políticas del caso. Este problema es serio porque, aún en un escenario futuro optimista, la proporción de informalidad seguirá siendo significativa dentro de 25 años, lo que señala la necesidad de políticas deliberadas para enfrentar este problema.

André MOREIRA CUNHA y Julimar DA SILVA BICHARA

“Globalización financiera y estrategias periféricas: experiencias recientes de América Latina y lecciones desde Asia”

Revista de Economía Mundial 17, 2007, pp. 77-100

A pesar de los argumentos teóricos relacionando apertura financiera y crecimiento económico, el reciente ciclo de liberalización financiera ha generado crisis cambiarias, inestabilidad macroeconómica y bajo nivel de crecimiento en los países capitalistas periféricos. Se enfatiza la idea de que existe una tensión permanente entre la tendencia a la internacionalización de las relaciones económicas y la búsqueda de una cierta autonomía en materia de política económica, en un ambiente externo inestable y dominado por un nuevo orden financiero internacional liberal. Se compara la trayectoria asiática con la latinoamericana en el periodo posterior a la crisis financiera de 1997 y se analizan las recientes reformas en la arquitectura financiera internacional

Antonio SANABRIA MARTÍN y María José PAZ ANTOLÍN

“Evaluación de las políticas de atracción de IED: el caso del sector eléctrico centroamericano”

Revista de Economía Mundial 17, 2007, pp. 101-129

Las políticas de atracción de Inversión Extranjera Directa experimentaron un cambio significativo durante la década de los ochenta. Este cambio ha tenido como objetivo fundamental crear las condiciones más favorables posibles a la llegada de estas inversiones. Si la deslocalización de la producción industrial ya venía siendo un fenómeno significativo desde prácticamente el final de la Segunda Guerra Mundial, no ocurría lo mismo en el caso del sector servicios. Por ello, uno de los aspectos más novedosos de estas nuevas políticas de atracción ha sido la liberalización y privatización de estos sectores, hechos que han favorecido la expansión internacional de algunas empresas, particularmente europeas y estadounidenses.

El objetivo de esta investigación es analizar los resultados que esto ha tenido para los países receptores de estas inversiones, particularmente países en de-

sarrollo. Para estos últimos, dichas políticas se consideraban especialmente necesarias para contribuir a la recuperación económica tras la crisis de la deuda.

Carlos AZZONI y Paulo C. DE SÁ PORTO

“Cómo afecta la integración internacional a las exportaciones de los estados brasileños”

Revista de Economía Mundial 17, 2007, pp. 133-153

Este trabajo busca determinar los impactos de la integración internacional en la exportación de los estados brasileños. Utilizamos un modelo gravitacional con variables *dummy* para los bloques principales de comercio y para cada región brasileña. Variables que capturan la apertura y la competitividad regionales también se incluyen. Estimamos un modelo de *pooled cross-section*, con datos para 24 países, 27 estados, y 4 años. Controlando para el tamaño y la distancia, el comercio con MERCOSUR y la UE es más intenso que con el resto del mundo. Los estados brasileños que abarcan partes más grandes del comercio interregional total tienden a negociar menos internacionalmente, mientras que lo contrario se sostiene para los que sean más competitivos. Los resultados también indican que las especificidades sectoriales desempeñan un papel en explicar las exportaciones del estado, como en el caso de la agricultura.

Francisco RODRÍGUEZ ORTIZ

“¿Un presupuesto comunitario para la Unión Monetaria y la ampliación?”

Revista de Economía Mundial 17, 2007, pp. 155-174

Las finanzas de la Unión definen su capacidad de actuación económica y revelan la voluntad política de los Estados miembros para ahondar en la integración. Si bien el presupuesto comunitario habría de ser una herramienta central de ajuste económico en una unión monetaria, junto con una mayor movilidad de los factores de producción y flexibilidad de los precios, su centralidad debería haber sido reforzada con la reciente ampliación de la Unión. Sin embargo, la nueva realidad política europea, las nuevas condiciones económicas y una nueva filosofía presupuestaria de corte restrictivo han actuado en detrimento del desarrollo de las finanzas comunitarias. La dotación actual de las nuevas perspectivas financieras 2007-2013 no permitirá a la Unión profundizar en la cohesión económica y social. Tampoco permitirá el reencuentro de Europa con el crecimiento y que pueda cumplir con los objetivos de competitividad y de eficiencia trazados en Lisboa.

Luis Fernando LOBEJÓN HERRERO

“Demanda, crecimiento económico e integración monetaria. La experiencia italiana”

Revista de Economía Mundial 17, 2007, pp. 175-194

Italia fue uno de los países europeos más dinámicos durante las décadas posteriores a la Segunda Guerra Mundial. En la actualidad, sin embargo, el crecimiento de su PIB es realmente bajo. Este trabajo analiza esa experiencia, empleando una metodología que conecta con la tradición keynesiana, especialmente con algunos estudios que se centran en el impacto de las exportaciones sobre el crecimiento. La utilización de un nuevo modelo econométrico basado en esa tradición permite comprobar que, no sólo las exportaciones, sino todos los componentes autónomos de la demanda, tuvieron efectos importantes en la evolución de la economía italiana. También pone de manifiesto que la controvertida participación de Italia en el proceso de integración monetaria en Europa ha podido tener un efecto negativo en esa evolución.

Adolfo FERNÁNDEZ PUENTE, Patricio PÉREZ GONZÁLEZ y Marta BENGOA CALVO

“Integración comercial y difusión tecnológica. El caso del África Subsahariana”

Revista de Economía Mundial 17, 2007, pp. 195-215

El objetivo del presente artículo es analizar los efectos de la integración comercial en el crecimiento económico del África Subsahariana. Con tal fin, se define un modelo teórico, que, tomando como base el trabajo de Mankiw, Romer y Weil (1992), incluye la apertura a los intercambios internacionales como variable clave para absorber la tecnología generada por los países ubicados en la frontera tecnológica. El modelo no contempla de forma exclusiva los factores domésticos, sino que incluye, de forma explícita, el devenir económico de los países desarrollados. Para contrastar empíricamente las hipótesis planteadas se realiza una estimación de datos de panel para una muestra de 22 países del África Subsahariana, durante el periodo 1970-2003. Los resultados confirman la influencia positiva sobre el crecimiento económico de la inversión en capital físico y humano. El incremento de la apertura exterior y de la libertad en los mercados internos y externos constituye una pieza clave para alcanzar unas tasas de crecimiento del producto sostenidas. El crecimiento del producto *per capita* en los países de renta más elevada de la OCDE repercute positivamente en la región subsahariana, al activar su demanda externa y favorecer la difusión de tecnología.