

## SUMARIO ANALÍTICO

Carlos OYA.

“África y los Objetivos de Desarrollo del Milenio (ODM): aciertos, errores y olvidos”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2011, pp. 19-33

El plazo de 2015 para los ODM se acerca peligrosamente. Es sabido que la mayoría de países africanos no alcanzarán los ODM establecidos en el año 2000 como un plan ambicioso para conseguir avances socio-económicos rápidos en países en desarrollo. Este artículo opera de introducción a esta sección especial dedicada a la problemática de los ODM en África, los logros alcanzados, los desafíos y qué es lo que falta en la agenda de los ODM. El artículo aporta una panorámica de la situación de los ODM, centrándose particularmente en el objetivo de reducción de la pobreza extrema, que está estrechamente relacionado con los otros ODM. Se plantea que el desempeño en materia de reducción de la pobreza ha sido decepcionante. Además, la agenda para la reducción de la pobreza ha contribuido a la marginación de las “grandes narrativas” del desarrollo y del mismo concepto de desarrollo como se acuñó en las tradiciones de la economía del desarrollo estructuralista y de la economía política del desarrollo. Las Nuevas Agendas de la Pobreza y de los ODM han sido relativamente exitosas a la hora de movilizar apoyos para incrementar la ayuda internacional dedicada a las necesidades básicas en África, pero son mucho menos efectivas en términos de resultados obtenidos y de su contribución a las estrategias de desarrollo. El artículo concluye con una introducción comentada a los contenidos de esta sección especial, con unos artículos que plantean una perspectiva crítica a los discursos dominantes de la agenda de los ODM en África.

Eduardo BIDAURRATZAGA.

“Progresos y desafíos para la salud en África Subsahariana: la importancia de los sistemas nacionales de salud para los ODMs”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2011, pp. 39-70

África Subsahariana concentra muchos de los peores datos a nivel mundial en cuanto a satisfacción de necesidades primarias, y algunas tendencias preocupantes, como el más fuerte descenso en la esperanza de vida en las últimas décadas en algunos países o la más decepcionante evolución en el logro de los ODMs hasta el momento. Ello parece haberle convertido en la literatura especializada en el caso más claro de “fracaso de desarrollo”. No obstante, este trabajo pretende evidenciar que, incluso en el caso del sector salud en el que topamos con algunos de estos datos menos satisfactorios, esta situación es más compleja y multicolor de lo que acostumbra a interpretarse, y que ello exige una mayor atención sobre la heterogeneidad y sobre el tipo de recursos y políticas para hacer frente a esta problemática.

Nouria BRIKCI y Alison HOLDFER.

“ODM4: ¿esperanza o frustración para África?”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2011, pp. 71-94

Se suele señalar que los Objetivos de Desarrollo del Milenio (ODM) no se han conseguido en el África Subsahariana. Este artículo se centra en el cuarto ODM (reducir en dos tercios la tasa de mortalidad en niños menores de cinco años entre 1990 y 2015), analizando el papel ejercido por los ODM y el grado de cumplimiento de dicho objetivo en el África Subsahariana. Los autores argumentan que, a pesar del impulso que el ODM4 ha supuesto para la salud infantil, no ha logrado desarrollar un marco en el que se puedan analizar cuestiones tales como la equidad, además de haber desviado la atención de otros elementos importantes como los condicionantes sociales de la salud y no haber sabido mostrar las interconexiones existentes entre los diferentes ODM. Por otro lado, a pesar del fracaso relativo del África Subsahariana, algunos países han llevado a cabo actuaciones para encaminarse hacia la consecución de este objetivo o simplemente la mejora de las perspectivas de salud infantil. Su éxito se puede explicar por una combinación de una mayor intervención, una mayor dotación de recursos y el fortalecimiento de los sistemas de salud. En cualquier caso, los verdaderos retos aún permanecen: falta de recursos nacionales e internacionales, debilidad de los sistemas de salud, escasez de recursos humanos en todos los niveles de los mismos, mecanismos de protección social muy limitados, lenta “diagonalización” de los programas y persistencia de los factores ambientales y socio-políticos.

Deborah JOHNSTON.

“¿Trabajando para lograr un objetivo equivocado? Una reasignación de los objetivos internacionales de educación para África Subsahariana?”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 95-116

Los objetivos internacionales de educación incluidos en los Objetivos de Desarrollo del Milenio de la ONU (ODMs) han ejercido una influencia importante sobre los países del África Subsahariana. ¿Son capaces estos países de conseguir los variados objetivos de desarrollo adscritos a la educación, como reducción de la pobreza, reducción de la mortalidad infantil, limitación de la fertilidad, mejoras en la recaudación de impuestos y crecimiento económico? De acuerdo con numerosos autores que han puesto en duda que la educación pueda cumplir con su papel de panacea, este artículo trata algunos mitos existentes en los ODM relativos a la educación. Dos de estos mitos son objeto de mayor interés. Primero, los ODM se centran en la educación primaria universal, ignorando todo lo que se conoce sobre los beneficios de la educación en los países del África Subsahariana. Segundo, los objetivos de educación se basan en el concepto de “capital humano”, que asume que la inversión en educación se puede asimilar a la inversión en capital físico y que genera una mayor productividad para el trabajador y crecimiento económico. Sin embargo, el enfoque del capital humano adolece de importantes debilidades y no resulta útil para analizar cómo las mejoras en educación puede favorecer el crecimiento en las economías africanas.

Karlos PÉREZ DE ARMIÑO.

“Crisis alimentaria y lucha contra el hambre en el África Subsahariana. La cuestionable contribución de los ODM”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 117-148

La crisis alimentaria, iniciada en 2007 debido al alza de los precios internacionales de los alimentos, está teniendo serias consecuencias en términos económicos y nutricionales en el África Subsahariana. No obstante, representa simplemente el agravamiento de una situación crónica con unas altas tasas de subnutrición, las más altas del mundo, derivadas de diferentes factores estructurales. En este contexto, los Objetivos de Desarrollo del Milenio, aunque cuentan con algunas potencialidades positivas, presentan numerosas deficiencias, tanto técnicas como de formulación política, que les restan capacidad para ser un instrumento vigoroso en la orientación de la lucha contra el hambre.

Philip WOODHOUSE.

“Sostenibilidad ambiental, agricultura intensiva y desarrollo de los recursos hídricos en África Subsahariana”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 149-170

Los progresos alcanzados en el logro de los Objetivos de Desarrollo del Milenio (ODM) en África se ven perjudicados por su incapacidad para reducir la desnutrición, en parte debido a que los esfuerzos por incrementar la producción agrícola se circunscriben al ODM 7, en particular a la conservación de los bosques y de los recursos hídricos. Ello implica que el aumento de la producción agrícola se afronta desde el punto de vista del desarrollo de la agricultura intensiva. Este artículo plantea el papel crítico que el desarrollo de la gestión de los recursos hídricos va a ejercer en la intensificación de la agricultura africana. Se argumenta que los fracasos anteriores en el desarrollo del regadío se ven compensados en la actualidad, cuando se observa un aumento de la competencia por la tierra y el agua para riego. El artículo concluye que estas tendencias aumentan la incertidumbre sobre el futuro de la mejora de la nutrición, necesaria para alcanzar los ODMs en África.

Gema FABRO y José AIXALÁ.

“La peseta y la paridad del poder adquisitivo en el largo plazo (1868-2001)”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 173-188

El objetivo de este trabajo es contrastar la teoría de la paridad del poder adquisitivo para el caso de la peseta española frente a tres monedas de referencia, como son el dólar, el franco y la libra. El período de contrastación abarca toda la vida de la peseta, lo cual permite realizar un análisis de largo plazo. Se utilizan tanto tipos de cambio bilaterales como multilaterales. Los resultados muestran que la teoría no se cumple cuando se emplean los tipos de cambio oficiales para todo el período, pero sí se cumple cuando se sustituyen los citados tipos de cambio por los cotizados en el mercado libre de Tánger durante las décadas de los cuarenta y cincuenta.

Jorge GUTIÉRREZ-GOIRIA y Beatriz GOYTISOLO.

“Rentabilidad y desempeño social de las entidades microfinancieras: evidencia empírica de relaciones entre distintos tipos de variables”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 189-214

Las Instituciones Microfinancieras se contemplan como organizaciones que deben atender a objetivos económico-financieros, al tiempo que atienden a una finalidad social. Desde una perspectiva optimista, se ha considerado a los programas de microfinanzas como una nueva clave para el desarrollo, suponiendo que tienen por su propia naturaleza un importante valor añadido social. Este artículo contribuye, a partir de una amplia base de datos, al

estudio de las variables asociadas a los objetivos sociales y financieros de las Instituciones Microfinancieras. En el conjunto de los datos, que reflejan grandes diferencias entre las entidades, no se observan relaciones entre el tamaño de las mismas, su rentabilidad y desempeño social.

Montserrat MILLET, Patricia GARCIA-DURAN y Elisa CASANOVA.

“Las relaciones comerciales de la Unión Europea con sus vecinos: ¿europeización, internacionalización o coordinación?”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 215-248

La política de Vecindad de la Unión Europea se acostumbra a interpretar como un instrumento de europeización forzada. Gracias a su fuerza de negociación, la Unión Europea impondría a sus vecinos su modelo económico y hasta político y social. Esta sin embargo no es la evidencia que se obtiene en el ámbito del comercio. En consonancia con el modelo teórico de relaciones exteriores desarrollado por varios investigadores bajo la dirección de Esther Barbé, observamos como, en el ámbito comercial, el modelo de relaciones entre la Unión Europea y cuatro países de la política de Vecindad puede ser tanto de europeización como también de internacionalización o de coordinación. El tipo de modelo aplicado viene condicionado, como asevera el marco teórico, por el cumplimiento de las condiciones necesarias que se requieren para que Europa imponga sus normas: legitimidad, incentivos y coherencia interna. Estas condiciones varían en función tanto del tema tratado como del país vecino.

Óscar RODIL y Jorge Alberto LÓPEZ.

“Efectos del Tratado de Libre Comercio de América del Norte sobre el comercio de México: creación de comercio y especialización intraindustrial”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 249-278

Los procesos de integración cuentan con una extensa literatura teórica y empírica sobre los efectos creación y desviación de comercio así como de las pautas seguidas en el ámbito de la especialización intraindustrial. Entre estos procesos destaca la experiencia europea, que cuenta con numerosos estudios dada su larga trayectoria y profundidad. En este trabajo nos proponemos estudiar las tendencias observadas en el caso del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) que, por su carácter más reciente y menor profundidad de la integración, ha sido menos estudiado que el caso europeo. En este sentido, se trata de analizar los efectos que se derivan de este proceso de integración sobre el comercio exterior, al tiempo que se profundiza en las tendencias seguidas por la especialización intraindustrial, tomando como punto de referencia el caso de la economía mexicana durante el período 1993-2007. En última instancia, se pone de relieve la importancia del capital extranjero (primordialmente estadounidense) a la hora de entender las tendencias observadas en los patrones de comercio



## **ANALYTICAL SUMMARY**

Carlos OYA.

“Africa and the Millennium Development Goals (MDGs): What’s Right, What’s Wrong and What’s Missing”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2011, pp. 19-33

The deadline of 2015 for the MDGs is getting dangerously close. It is well known that most African countries will not meet most MDGs set out in 2000 as an ambitious plan to achieve fast socio-economic progress in developing countries. This article introduces a special issue to the problematic of MDGs in Africa, progress achieved, challenges and what is missing from the MDG agenda. The article provides an overview of the situation with regards to the MDGs, with particular emphasis on the objective of reducing poverty, which is highly associated with the other MDGs. It is shown that the record in poverty reduction has been generally disappointing. Besides, the poverty reduction agenda has contributed to the fall of “grand narratives” of development and the demise of the idea of “development” as understood in the traditions of old development economics and political economy of development. The New Poverty and the MDG agendas have been relatively successful in garnering support to increase international assistance for basic needs in African countries, but are much less impressive in terms of achieved outcomes and their contribution to development strategies. The paper finally introduces the main contents of the special issue and some of the most salient critical points from a set of articles that critically engage with dominant discourses around MDGs in Africa.

Eduardo BIDAURRATZAGA.

“Achievements and Challenges for Health in Africa: The Importance of National Health Systems for MDGs”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 39-70

Many of the worst indicators of well-being and health are to be found in sub-Saharan Africa: they include low existing levels of satisfaction of basic needs, alongside worrying trends such as the sharp declines in life expectancy in

recent decades in some countries and striking failures to achieve the MDGs. Such a situation seems to qualify the continent in the specialized literature as a clear case of a 'development failure'. The present paper, however, suggests with the aid of evidence that the situation is more complex and variegated than the one usually presented, even in the health sector, where some of those figures are most disappointing. Greater attention should be paid to this heterogeneity and thus to the wide range of resources and policies needed to meet Africa's needs.

Nouria BRIKCI and Alison HOLDFER.

"MDG4 – Hope or Despair for Africa?"

*Revista de Economía Mundial* 27, 2011, pp. 71-94

Sub-Saharan Africa is repeatedly painted as a failure in achieving the Millennium Development Goals (MDGs). This article focuses on MDG4 (reduction of two thirds in the under-five mortality rate between 1990 and 2015) and analyses the relative merit of the MDG framework as well as the success or failure of SSA in achieving this target. The authors argue that despite the positive impetus which the MDG4 target has represented for child health, it has failed to provide a framework within which equity considerations could be analysed, has detracted from the recognition of the importance of social determinants of health and has failed to highlight the interconnectedness of all MDGs. Further, whilst SSA is fairing worst in terms of MDG4, some countries have managed to get on track to achieve MDG4 or improve the health prospects of their children. A combination of intervention scale-up, additional resource allocation, health systems strengthening approach, partly explain these successes. Overall however, real challenges remain: lack of international and national resources, lack of health systems strengthening, lack of human resources at all levels of the health system, limited social protection mechanisms, slow 'diagonalisation' of programmes, and persistent environmental and socio-political factors.

Deborah JOHNSTON.

"Shooting for the Wrong Target?: A Reassessment of the International Education Goals for Sub-Saharan Africa".

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 95-116

The international education goals enshrined in the UN Millennium Development Goals (MDGs) have had a significant impact in sub-Saharan African countries. Are they likely to achieve the varied developmental roles ascribed to education, such as poverty reduction, improvements in child mortality, fertility decrease, increases in tax collection and rising economic growth? While several authors have questioned whether education generally can fulfil its 'magic bullet'



role, this article will focus on some specific myths underlying the education MDGs. Two myths are of particular concern. First, these MDGs focus on universal primary education (UPE), ignoring what is known about the benefits of education in sub-Saharan African countries. Second, the MDG education goals are predicated on the concept of 'human capital', which assumes that investment in education can be treated like investment in physical capital and that it will lead to rising worker productivity and economic growth. However, the human capital approach is subject to fundamental weaknesses and is not a useful guide for the way that educational improvements are likely to impact on economic growth in African economies.

Karlos PÉREZ DE ARMIÑO.

"Food Crisis and Fight against Hunger in Sub-Saharan Africa. The Contribution of MDG under Debate".

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 117-148

The food crisis, started in 2007 with the increasement of food international prices, is markedly affecting Sub-Saharan Africa both economically and nutritionally. Nevertheless, it's a chronic situation, characterised by high hunger rates provoked by several structural factors. Within this context, Millenium Development Goals show several deficiencies although there are also potentialities. Even so, technical and political deficiencies can undermine their performance in fighting against hunger.

Philip WOODHOUSE.

"'Environmental Sustainability', Agricultural Intensification and Water Resource Development in Sub-Saharan Africa".

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 149-170

Progress in achieving the Millenium Development Goals (MDG) in Africa has been undermined by failure to reduce under-nutrition, yet efforts to increase agricultural output are circumscribed by indicators for MDG 7, particularly with regard to maintenance of forested areas and conservation of water resources. This implies that increasing agricultural production must be sought from agricultural intensification. The paper sets out the critical role that development of water resource management will play for agricultural intensification in Africa. It argues that past failure to invest in water for agriculture is now compounded by recent trends that are intensifying competition for land and water for agriculture. The paper concludes these are likely to increase uncertainty about prospects for improved nutrition that underpins the achievement of the MDGs in Africa.

Gema FABRO and José AIXALÀ.

“Spanish Peseta and Purchasing Power Parity in the Long Term (1868-2001)”.  
*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 173-188

The aim of this paper is to contrast the theory of purchasing power parity (PPP) in the case of the Spanish peseta against the dollar, the franc and the pound. The period of study covers the entire life of the peseta, which allows a long-term analysis. We use both bilateral and multilateral exchange rates. The results don't show evidence of PPP when we use the official exchange rates for the whole period, but PPP holds when these are replaced by the exchange rates quoted in the free market in Tangier during the decades of the forties and fifties.

Jorge GUTIÉRREZ-GOIRIA and Beatriz GOYTISOLO.

“Profitability and Social Performance of Microfinance Institutions: Empirical Evidence of Relations between Different Types of Variables”.  
*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 189-214

Microfinance is often considered a “double bottom line” sector, which refers to organizations that take care of their financial side and their social responsibility, trying to give minimum coverage to both. An optimistic vision of microfinance programs as a new key for development considered that they had, in themselves, an important social value. This paper contributes to the study of the relations between variables linked to social and financial purposes of a wide database of Microfinance Institutions. The data reflect large differences between the entities, but no relation is found between the size, profitability and social performance of institutions.

Montserrat MILLET, Patricia GARCIA-DURAN and Elisa CASANOVA.

“The European Union Trade Relations with Its Neighbors: Europeanization, Internationalization or Coordination?”.  
*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 215-248

Most of the literature on the European Neighbourhood Policy (ENP) has assumed that it is an instrument directed at Europeanising neighbours. Through this policy, the EU would be encouraging its neighbour countries to adopt an EU-specific economic, and even social and political, model. This is not, however, the evidence one obtains analysing the EU commercial relations with four of its neighbours. Our research indicates that the convergence processes between the EU and those countries have rather been established on the basis of three different standards: international, bilateral and EU. It further highlights that the pattern of policy convergence is the result of the interplay between the EU and

neighbouring countries shaped by interests, legitimacy and coherence. These results support recent research by Barbé *et al.* on the ENP.

Óscar RODIL and Jorge Alberto LÓPEZ.

“NAFTA and Its Effects on the External Mexican Trade: Trade Creation and Intra-industry Specialisation”.

*Revista de Economía Mundial* 27, 2010, pp. 249-278

There is a lot of economic literature on the trade effects (trade creation, trade diversion, intraindustrial specialisation) of the integration processes. One of the most analyzed integration processes is the European case, which has been the aim of many studies because its long evolution and depth. This work aims at analysing the tendencies regarding the case of the North American Free Trade Agreement (NAFTA). This process has been less studied than the European one because its shorter evolution. In this sense, we try to verify the existence of trade creation and/or trade diversion effects along with the pattern of intraindustrial specialization, from the perspective of the Mexican economy (1993-2007). Finally, we emphasize the importance of the foreign investments (mainly USA) explaining the new tendencies and trade patterns.